



Marianne Jørgensen fra
Ideal-line A/S

PRIS OG FUNKTIONALITET VAR DET AFGØRENDE

- Visma Business svarer til vores behov og er let og billigt at tilrette, siger økonomichef Marianne Jørgensen, Ideal-line A/S.

I Ideal-line A/S, en del af Johannes Lassen Holding A/S, var man godt tilfreds med det tidligere økonomistyringssystem, da leverandøren stoppede al service og support. Derfor begyndte økonomichef Marianne Jørgensen og logistikchef Claus Bisgaard at undersøge markedet for økonomistyring.

”En del systemer blev hurtigt valgt fra, fordi de var for omfattende og for dyre at implementere og opdatere. Så stødte vi på Visma Business, der så ud til at være det, vi ledte efter, både hvad angår pris og funktionalitet”, siger Marianne Jørgensen.

SMERTEFRI OPSTART

”Da vi havde taget beslutningen, gik vi i gang med forberedelserne med det samme og var bl.a. på kursus i grundfunktionalitet og design af blanketter. I september gik vi i gang med selve implementeringen sam-

men med vores meget kompetente Visma forhandler, Spectec”, fortæller Claus Bisgaard.

”December og januar var en hektisk periode, men generelt har opstarten været meget smertefri. Vi har hele tiden kunnet køre administrationen og har været i stand til at levere med følgesedler og udskrive fakturaer”, siger Marianne Jørgensen.

LET OG FUNKTIONEL TILRETNING

”Visma Business er et rigtig godt standard-system, som svarer til mindre og mellemstore virksomheders behov. Derudover har det været let for os at lave de ændringer, som vi har haft brug for, uden at det har været omkostningsfyldt, og uden at kræve omfattende konsulentbistand, når vi skal opdatere”, siger Claus Bisgaard. I søsterselskabet Bago-line har man bl.a. stor glæde af, at det er let at designe kundespecifikke fakturaer.

”En af Bago-Line’s kunder er Coop Danmark (tidl. FDB). Hos Coop Danmark ønsker man at strømline administrationen mest muligt og har derfor et ønske om, at fakturaer fra alle koncernens leverandører er opbygget ensartet. Med Visma Business har vi let kunnet tilgodese dette ønske, ligesom vi generelt kan opbygge formularer, så de svarer til både vores og kundernes behov”, fortæller Marianne Jørgensen.

I logistik- og indkøbsfunktionen har man også kunnet optimere arbejdsgangene. ”Vi er glade for systemet, bl.a. fordi vi meget let kan følge de forskellige varer, vi bruger, og se status på dem”, siger Claus Bisgaard.

INGEN UDGIFTER TIL EKSTERNE KURSER

"Visma er overskueligt og brugervenligt opbygget og med en god, logisk brugergrænseflade", siger Marianne Jørgensen. Dette, kombineret med nysgerrige og ansvarlige brugere, har gjort ibrugtagningen overskuelig:

"I takt med, at Claus og jeg lærte systemet at kende, har vi holdt interne kurser og lært vores viden videre til vores kollegaer.

Det har været en stor fordel for os, både økonomisk og tidsmæssigt, fordi vi har kunnet tilpasse kurserne fleksibelt i forhold til medarbejdernes øvrige arbejde", siger Marianne Jørgensen.

"Ligesom vi har vores kollegaer været positivt overraskede over Visma Business, fordi det er et praktisk og overskueligt system, og det er meget let f.eks. at lave udtræk og statistikker".

GRUNDSTAMMEN FØRST

Implementeringen af Visma Business i virksomhederne i Johannes Lassen Holding A/S har været godt og praktisk grebet an af Marianne Jørgensen og Claus Bisgaard. "Indledningsvis havde vi fokus på at være godt forberedte og sætte os grundigt ind i systemet, så vi hele tiden havde overblik over implementeringsprocessen, som er foregået i tæt samarbejde med Spectec. Desuden har vi lagt vægt på at prioritere således, at vi startede med grundsystemet først for så at udvide i takt med, at behovet opstår. Hermed har hverken vi eller vores kollegaer følt sig løbet over ende", siger Claus Bisgaard.

I løbet af kort tid tager man fat på at tilføje CRM-funktionalitet, og senere har Marianne Jørgensen og Claus Bisgaard planer om at indføre Gantt-kort og stregkoderegistrering.

"Systemerne til Gantt-kort og stregkoder er ganske vist ikke Visma-systemer, men de fungerer fuldstændig integreret med Visma, ligesom Office-pakken også gør det", siger Claus Bisgaard.

INGEN UBEHAGELIGE OVERRASKELSER

"Helt generelt er vi meget tilfredse med Visma Business, fordi det kan håndtere alt, hvad vi har behov for. Derudover har det været en positiv oplevelse rent økonomisk: Det pristilbud, vi oprindeligt fik har holdt. Vi har ikke fået ubehagelige efterregninger på store, uforudsete systemtilretninger, for dem har der ikke været nogen af", slutter Marianne Jørgensen.

Johannes Lassen Holding A/S omfatter Ideal-line A/S og Bago-line A/S, begge placeret i Vester Aaby, nær Faaborg. Ideal-line er Skandinavien største producent af anlæg til overfladebehandling (pulver- og vådlak), der eksporteres verden over.

Bago-line A/S er med udgangspunkt i produktion af bageri-ovne leverandør af komponenter til bagerier samt leverandør af komplette bagerier.

De to virksomheder beskæftiger totalt set 62 medarbejdere. Af disse er 25 beskæftiget med administration og udvikling af hhv. lakeringsanlæg og bageriudstyr, og 37 er beskæftiget med produktion.