



Direktør Torben Madsen hos Technodan A/S

Med vores sprog

"Systemet er så enkelt at modellere om, at det i dag taler nøjagtigt samme sprog, som vi selv gør i Technodan," siger adm. direktør Torben Madsen efter knapt et år med Visma Business

"Man skal hyle som de ulve, man er i blandt" Sådan lyder et gammelt mundheld. Og det er ikke helt forkert...

Hos Technodan i Støvring, som er specialist i at projektere og producere styring og automation til maskinindustrien, er begreber som "sagsstyring" og "projektstyring" en naturlig del af hverdagen for alle 30 ansatte. Derfor har det, psykologisk og praktisk set, stor betydning at virksomhedens IT-system taler samme sprog og tænker i samme baner, som medarbejderne. Og det er heldigvis tilfældet med Technodans Visma Business løsning.

- Visma Business er så let at lave om, at vi selv løbende har designet brugerfladerne, så systemets sprog passer til vores begrebsverden. Det lyder måske som en detalje, men det er overordentligt vigtigt for vores daglige overblik, at begreberne følges ad. Det er medvirkende til, at vi føler, at Visma Business er *vores* system, siger adm. direktør Torben Madsen.

TID TIL ET NYT KONCEPT

Technodan skiftede fra et Navision system til Visma Business for nylig.

- Den platform vi oprindeligt havde, var på vej ud af markedet, og samtidig havde vi behov for at optimere vore interne forretningsgange. Derfor var det oplagt for os at prøve et helt nyt koncept, fortæller Torben Madsen. Han fik anbefalet Visma Business af en kollega og fik systemet demonstreret, før han traf den endelige beslutning.

- Det var i første omgang fleksibiliteten i systemet, der overbeviste mig, husker Torben Madsen. I dag er der 15 daglige brugere af Visma Business i Technodan – fra medarbejderne i bogholderiet til indkøbsafdelingen og projektstyringen.

KUNSTEN ER...

- Der er stor konkurrence i vores branche. Kunsten er at udvælge de rigtige komponenter blandt tusindvis på markedet og sammensætte og samle delene, så driftssikkerhed og stabilitet er i top i det færdige anlæg, forklarer Torben Madsen. Visma Business understøtter denne særlige kunst- art, fordi projektlederne på Technodan i dag kan søge på alle tidligere projekter og nøjagtigt se, hvilke materialer der i sin tid blev anvendt. På den måde har medarbejderne på Technodan fået et redskab, der kan samle husets egne gode erfaringer i én

fælles pulje, som man kan trække på, når det er nødvendigt.

- Fordelen ved Visma Business er i den forbindelse, at systemet er meget let og hurtigt at søge i, og at man kan foretage mange forskellige typer søgninger og afgrænsninger, understreger Torben Madsen. Søgefunktionen er, tilføjer han, faktisk den funktion han mindst ville undvære ved sit forretningssystem.

PER ELLER POUL

Visma Business har også lettet Technodans indkøbsfunktion.

- Vi har indlæst alle de mest anvendte materialer – i alt 150.000 varenumre – i Visma Business. Dermed kan medarbejderne altid checke, hvilke komponenter vi sædvanligvis bruger, og kontrollere, om vi har komponenterne på lager. Dermed har vi ensrettet projekterne mere og øget kvaliteten, fordi der altid bliver valgt samme høje kvalitetsmaterialer – uanset om det er ”Per eller Poul” der køber ind.

AF SPORET – PÅ SPORET

Visma Business har i dag fod på alle bogholderi- og finansfunktioner for Technodan. Derudover har systemet en uhyre vigtig rolle som projekt- og sagsstyringssystem. Torben Madsen udtrykker stor tilfredshed med, at han i Visma Business til enhver tid kan følge op på de enkelte sager og projekter, herunder planlagt leveringstid, omkostninger, den enkelte medarbejders timeforbrug osv.

- Det giver et godt overblik over økonomien i den enkelte opgave. Vi kan øjeblikkeligt se, om et projekt er ved at køre af sporet. Og når man er så hurtigt ude, som vi er, har man en bedre mulighed for at få projektet ledt tilbage på sporet igen, end hvis vi f.eks. først kunne se udviklingen i det enkelte projekt efter tre måneder. Så var løbet jo ligesom kørt, forklarer Torben Madsen.

LADER INGEN I STIKKEN

Fleksibilitet er vigtigt nøgleord for Technodans holdning til kundeservice - og én af årsagerne til den vækst virksomheden har oplevet i de senere år.

- Vi lader ikke kunden i stikken, uanset hvor kort tid vi får til at løse opgaven, forklarer Torben Madsen. Den kompromisløse holdning til leveringssikkerhed stiller store krav til, at IT-systemet kan følge med ambitionerne og ikke kommer halsende bagefter. Og det kan det...

- Jeg vil gerne anbefale Visma Business til andre projektorienterede vækstvirksomheder. Systemet har de funktioner og den fleksibilitet, der skal til, for at indrette sig efter en omskiftelig hverdag, slutter Torben Madsen.

Technodan A/S er blandt Danmarks førende inden for styring, el-tavler og automation til maskinindustrien. Virksomhedens vækststrategi har bl.a. betydet, at antallet af medarbejdere er blevet fordoblet i løbet af de sidste år. I dag beskæftiger Technodan A/S 30 medarbejdere og omsætter for ca. 25 millioner kroner. Virksomheden har bl.a. markeret sig stærkt som leverandør til fødevarerbranchen, og som leverandør af styring til interne transportsystemer og automation til fabriksdæk på skibe. Opgaverne spænder fra produktion af mindre tavler til projektering, produktion og installation af komplette maskinanlæg. Technodan A/S blev grundlagt i 1988 – oprindeligt med speciale inden for industrielle vægtsystemer.